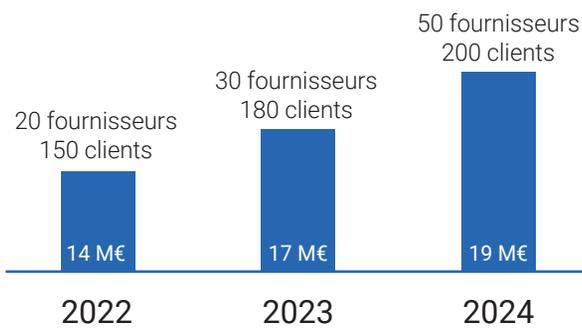


## Votre Partenaire de Confiance pour l'Approvisionnement Hôtelier et Restauration.

Depuis sa création, Horeca-Achats a su évoluer pour devenir le **partenaire privilégié des professionnels de l'hôtellerie et de la restauration**. Notre engagement envers la qualité, la diversité des produits et le service client a permis à notre entreprise de se développer de manière significative. Aujourd'hui, nous sommes fiers de compter **une cinquantaine de fournisseurs et plus de 200 clients**, parmi lesquels des groupes avec une renommée nationale tels que : le Groupe MASSEY ou encore le groupe RESTOLEIL. Nous sommes également fiers d'être la centrale d'achats exclusive du GHR.

Évolution du volume d'achats, du nombre de clients et de fournisseurs :



### Nos Partenaires et Notre Engagement RSE

Chez Horeca-Achats, nous croyons en la force des **partenariats durables**. C'est pourquoi nous mettons en avant des collaborations fructueuses avec des partenaires de renom tels que Malraux, Team Chambé et d'autres acteurs de l'industrie. Cette approche nous permet d'offrir à nos clients des **produits et des services de qualité supérieure**, tout en soutenant une politique de Responsabilité Sociale des Entreprises (RSE) robuste.

Notre politique RSE s'étend non seulement à nos propres pratiques internes, mais aussi à notre capacité à **accompagner les restaurateurs dans la mise en place de pratiques durables**. En partenariat avec des entreprises comme OÉ et Alpes Viandes, nous encourageons **l'adoption de mesures éco-responsables** telles que le reconditionnement des bouteilles en verres, ainsi que l'utilisation d'énergie solaire et éolienne, contribuant ainsi à la transition vers une économie plus verte et responsable.



### Présence Régionale et Objectifs 2024

Horeca-Achats est solidement implanté dans la région Rhône-Alpes, et s'étend aussi dans la zone Sud-Est jusque sur la côte Atlantique, assurant ainsi une couverture efficace pour nos clients.

Pour l'année 2024, nos objectifs de développement comprennent :

- 1. Renforcer nos partenariats** avec des fournisseurs de qualité et diversifier notre gamme de produits pour répondre aux besoins variés de nos clients.
- 2. Continuer à promouvoir une politique RSE proactive**, en développant notamment des contrats énergie verts et en encourageant des pratiques durables chez nos partenaires et clients.
- 3. Devenir un prestataire de services complet** en offrant des solutions personnalisées allant au-delà de l'approvisionnement, pour accompagner nos clients dans leur réussite commerciale.

Chez Horeca-Achats, nous sommes résolus à être le **partenaire stratégique qui vous aide à atteindre vos objectifs** tout en contribuant à un monde meilleur et plus durable.